



WildeGroup



YOIDA

Die WILDE Group ist ein internationales Kosmetikunternehmen und vertreibt Hand-, Nagel-, Gesichts- und Fußpflegeprodukte an den professionellen kosmetischen Dienstleister. Verstärken Sie unser Team baldmöglichst als

Gebietsverkaufsleiter/in Nordrhein-Westfalen

Ihr Profil:

Sie verfügen über eine kaufmännische und/oder kosmetische Vorbildung, denken unternehmerisch und handeln umsatzorientiert. Idealerweise liegen rund 3 Jahre Praxis im Verkauf / Außendienst hinter Ihnen, die Sie mit Kenntnissen im Bereich der Kosmetik ergänzen. Sie sind dynamisch, reisefreudig, kontakt- / überzeugungsstark und haben das Ziel, etwas zu erreichen. Idealerweise befindet sich Ihr Wohnsitz im genannten Verkaufsbereich.

Ihre Aufgabe:

Ihr Schwerpunkt liegt in einer intensiven Außendiensttätigkeit. Konkret besuchen Sie Nagel- / Kosmetikinstitute und Parfümerien, informieren über unser Sortiment, beraten und verkaufen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns über die Zusendung Ihrer Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Einkommensvorstellung sowie des frühestmöglichen Eintrittstermins.

WildeGroup

WILDE COSMETICS GmbH · Personalabteilung
Rheingastr. 19a · 65375 Oestrich-Winkel
www.wilde-group.com · bewerbung@wilde-group.com